

ИМТК. Остаться в игре

Ожидаемые сроки исполнения:

1

Заказчик

ООО "Шир-Шеринг"

2024



Контекст

В какой области решаем проблему?



Заказчик является партнером магистрального перевозчика по маршруту Москва-Спб. Заказчик видит потенциал в перевозке БПТС и прогнозирует рост конкуренции со стороны БПТС. Хочет понять как ему встраиваться в новые технологии перевозок.



Проблема

Что за проблема: кто пытается достичь какую цель и что мешает?

Кто?

-

Что хочет?

Компания хочет встроится в новые перспективные технологии перевозки грузов с использованием БПТС (беспилотных транспортных средств),

Что мешает?

но не может, так как столкнулась с рядом препятствий, мешающих развитию бизнеса, а именно: 1) Не понимание нормативно-правовой базы, регулирующей работу БПТС, 2) Слабое развитие инфраструктуры, 3) Не понимание "правил игры" между участниками в перевозках БПТС, 4) Не понимание методик расчета экономической составляющей.

Какие есть способы решения и почему они не подходят?

В настоящее время уже реализован проект по перевозке БПТС по маршруту Москва-Санкт-Петербург, который имеет положительную динамику в развитии данной ниши перевозок, но это проект-конкурент.

