



# ИЭФ. В2В: Факторы успеха

### Ожидаемые сроки исполнения:

Один семестр

#### Заказчик

Проект AdIndex (ООО "A.A.И.")



## Контекст

В какой области решаем проблему?

Реклама, B2B-маркетинг, ROI, оценка эффективности, аналитика, рыночные исследования, стратегическое партнерство







## Проблема

Что за проблема: кто пытается достичь какую цель и что мешает?

### Кто?

Руководитель исследовательского направления

#### Что хочет?

Выявить ключевые факторы успеха рекламных кампаний, ориентированных на В2В-сегмент, для оптимизации их стратегии

### Что мешает?

В условиях быстро меняющегося российского рынка В2В-рекламы и ее уникальной специфики (длинный цикл сделки, сложность атрибуции, множественные точки контакта), слишком сложно точно оценить истинный ROI рекламных кампаний

### Какие есть способы решения и почему они не подходят?

Существуют общие методики оценки эффективности рекламных кампаний, но они часто не учитывают особенностей B2B-рынка. Отдельные кейс-стади дают представление об успешных проектах, но не формируют системного понимания. AdIndex предоставляет большой объем данных по рекламному рынку, но их агрегация и глубокий анализ для выявления B2B-специфики требует дополнительных ресурсов и экспертизы





